

Autor: two S GmbH, 27419 Sittensen, Hamburger Strasse 8a

Stand: 21.03.2025

Version: V.1.4

Bestellen unter: www.aps-sales.de



| Umfang | PAKET "S" | PAKET "M" | PAKET "L" | PAKET "XL" |
|---|-----------|-----------|-----------|------------|
| Fahrzeugmanagement | | | | |
| Fahrzeugaufnahme mittels VIN, DAT und PDF Dokument | • | • | • | • |
| Fahrzeugaufnahme (Bearbeitung von Daten, Optimierung für Börsenexport mittels KI) | • | • | • | • |
| Upload des Fahrzeugbestandes aus DMS oder Börsen | • | • | • | • |
| Fotomanagement (Monitoring der Fotoanzahl und Fehlfotos) | | | • | • |
| Standortmanagement (Monitoring der Standortwechsel) | | | | • |
| Fahrzeugbestand (Listendruck nach individuellen Vorgaben) | | | • | • |
| Erstellung Suchauftrag für Fahrzeuge aus dem eigenen Bestand | | | • | • |
| Regelaktionsassistent für automatische Benachrichtung versch. Informationen | | | | • |
| Formulare im APS Sales Standard Format | | | | |
| AGB | • | • | • | • |
| Angebot | • | • | • | • |
| Ankaufgutschrift | • | • | • | • |
| Ankaufschein | • | • | • | • |
| Auftragsbestätigung | • | • | • | • |
| Ausfuhrbescheinigung | | | | • |
| Benutzungsvertrag | • | • | • | • |
| Bestellung | • | • | • | • |
| Blankoformulare (Angebot, Bestellung, Auftragsbestätigung) | | | | • |
| DSE | • | • | • | • |
| Empfangsbescheinigung | | | • | • |
| Exposé | • | • | • | • |
| Fahrzeugabrechnung | | | | • |
| Flyer | • | • | • | • |
| Gebrauchtwagen-Check | | | • | • |
| Gelangensbestätigung | • | • | • | • |
| Nutzungsvertrag Fuhrparkmanagement | | | | • |
| Preisschild Sammeldruck | | | | • |
| Preisschilder | • | • | • | • |

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| Rechnung und Storno | • | • | • | • |
| Rückgabeprotokoll Fuhrparkmanagement | | | | • |
| Vorvertragliche Vereinbarung | • | • | • | • |
| Werkstattauftrag | | | | • |
| Zulassungsvollmacht | | | | • |
| Preismanagement | | | | |
| Ranking und Pricing des eigenen Fahrzeugbestandes bei den Börsen (es entstehen Kosten bei den Börsen) | | | • | • |
| Preishistorie des Fahrzeuges | | | • | • |
| Vergleich mit eigenem Fahrzeugbestand | | | | • |
| Bewertungs- und Ankaufmanagement | | | | |
| Fahrzeugerst- und Folgebewertungen via VIN oder händischer Erfassung | | | | • |
| Erstellung von Ankauf- und Bewertungsformularen | | | | • |
| Schadenerfassung via Tablet am Fahrzeug inkl. Fotos | | | | • |
| Hereinnahmemanagement (Planung der Stationen bis zum Showroom) | | | | • |
| Kundenmanagement | | | | |
| Listen und Informationen von Kundendaten | • | • | • | • |
| Schnittstelle Cross und Care (unidirektional von Cross und Care ins APS-Sales) | | • | • | • |
| Prüfung der Aktiviäten von Kunden und Interessenten | | | • | • |
| Erweiterte Suchmöglichkeiten von Kunden und Fahrzeuge | | | • | • |
| Duplettencheck | | | | • |
| Anbindung an Fuhrparkmanagement | | | | • |
| Kalender zur Organisation der täglichen Termin inkl. Gruppenfunktion | | | | • |
| Organisation und Durchführung von Mailings | | | | • |
| Fuhrparkmanagement | | | | |
| Organisation von Probe- und Dienstfahrten | | | | • |
| Auswertung von Fahrten (Kosten, km, etc.) | | | | • |
| Verwaltung roter Nummern | | | | • |
| Anbindung an Kundenmanagement (Nachbetreuung, etc.) | | | | • |
| Transportlisten für Verbringungen | | | | • |
| Planung von Vor- und Nachbereitungszeiten | | | | • |
| Geschäftskalkulation | | | | |
| Erfassung von Kosten und Einnahmen | | | • | • |
| Provisionsabrechnung | | | | • |
| Auswertung von betriebswirtschaftlichen Zahlen | | | | • |

| | | | | |
|--|------------|------------|------------|------------|
| Schnittstellen zu versch. FiBu Systemen (evtl. entstehen einmalige Kosten durch die FiBu Anbieter) | | | • | • |
| Betriebsprüferschnittstelle | | | • | • |
| Controlling | | | | |
| Statistik Standtage | | | • | • |
| Statistik kalkulatorische Kennzahlen (Bruttoertrag, Reparaturkosten, bis Betriebsgewinn) | | | • | • |
| Statistik Leadmanagement | | | • | • |
| Statistik Formulare (detaillierte Aufstellung Angebote, Bestellungen etc.) | | | • | • |
| Leadmanagement | | | | |
| Automatische Erfassung der Anfragen von den Börsen | | | • | • |
| Manuelle Erfassung von Anfragen | | | • | • |
| Erfassung der Bearbeitungszeiten | | | • | • |
| Angebotserstellung aus Leadvorgang | | | • | • |
| Anbindung an Kundenmanagement | | | • | • |
| Exportmanagement | | | | |
| Export an Fahrzeugbörsen (z.B.: autoscout24, mobile.de, etc. inkl. Bilderfußnoten) | • | • | • | • |
| Preise | | | | |
| Einmalig / pro rechtlich eigenständigen Betrieb | 1.800,00 € | 2.800,00 € | 4.700,00 € | 7.100,00 € |
| Monatlich / pro Standort | 69,00 € | 94,00 € | 119,00 € | 298,00 € |
| Monatlich / pro Bestandsfahrzeug | 1,50 € | 1,50 € | 1,50 € | 1,50 € |
| Anzahl User / Betrieb | 5 | 5 | 10 | 10 |
| Plus-User Paket 5 /monatlich | 60,00 € | 60,00 € | 60,00 € | 60,00 € |
| Plus-User Paket 10 /monatlich | 100,00 € | 100,00 € | 100,00 € | 100,00 € |
| Plus-User Paket 20 /monatlich | 180,00 € | 180,00 € | 180,00 € | 180,00 € |

Bei einem Upgrade auf ein höherwertiges Paket wird ausschließlich die Differenz zwischen dem Preis des aktuellen Pakets und dem des neuen Pakets berechnet. U. u. fallen bei Schnittstellen weitere Kosten durch den

Empfehlungen für Schulungen (Preis / Stunde 168,00€)

Paket S: 3 Stunden

Paket M: 3 Stunden

Paket L: 8 Stunden

Paket XL: 12 Stunden

Die Schulungen werden Online durchgeführt.

Bestellen und Demo anfordern unter www.aps-sales.de !